



¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition)

 **Descargar**

 **Leer En Linea**

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition)

Pablo Tovar

¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) Pablo Tovar

El método exclusivo y pionero en español para aprender a negociar tu salario con eficacia y éxito. Descubre todas las claves que te ayudarán a obtener más dinero y mejor impacto personal y profesional.

¿Estás cansado de creer que mereces recibir por tu trabajo más de lo que refleja tu nómina? ¿Te sientes mal pagado? ¿Cuándo fue la última vez que pediste un aumento de sueldo... y lo conseguiste? ¿Has dejado un empleo y encontraste otro? ¿Te pagaban lo que valías? Este libro es para ti si necesitas tener un amplio manejo y conocimiento para negociar el mejor precio de tu capacidad personal y profesional. Siguiendo las recomendaciones del libro asegurarás tu éxito en las próximas negociaciones salariales. Aprenderás a:

- Establecer un buen clima relacional durante todo el proceso de selección
- Ofrecer al empleador una imagen profesional seria y adecuada, desde el manejo de la información y de tu actitud
- Controlar los tiempos durante toda la negociación
- Generar, desde el “yo gano - tú ganas”, un impacto positivo y de confianza en el empleador sobre lo que ofreces a la empresa, tu valía y contribución.
- Conseguir incrementar tu salario de entrada de modo razonable entre un 10% y un 20%.
- Saber enfocar el proceso negociador en la compensación retributiva total y en el medio plazo.

Pablo Tovar, coach ejecutivo, conferenciante y experto en desarrollo del liderazgo y transformación de las organizaciones te propone en *Cuánto Quieres Cobrar* 42 recomendaciones muy prácticas y comprensibles para negociar el salario que mereces, incluyendo casos prácticos reales muy ilustrativos que te permiten mejorar de inmediato tu competencia para negociar tus condiciones retributivas.

 [Descargar ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar ...pdf](#)

 [Leer en línea ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negoci ...pdf](#)

Descargar y leer en línea ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) Pablo Tovar

Format: Kindle eBook

Download and Read Online ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) Pablo Tovar #PKFQVDHCU4B

Leer ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar para ebook en línea¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar Descarga gratuita de PDF, libros de audio, libros para leer, buenos libros para leer, libros baratos, libros buenos, libros en línea, libros en línea, reseñas de libros epub, leer libros en línea, libros para leer en línea, biblioteca en línea, greatbooks para leer, PDF Mejores libros para leer, libros superiores para leer libros ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar para leer en línea. Online ¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar ebook PDF descargar¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar Doc¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar Mobipocket¿Cuánto Quieres Cobrar?: 42 claves para negociar el salario que mereces (Spanish Edition) by Pablo Tovar EPub

PKFQVDHCU4BPKFQVDHCU4BPKFQVDHCU4B